

3. Fachtagung Dynamisierung des Mittelstandes durch IT 8. September 2009, Schloss Vollrads



Abstract

Dirk-Achim Tellbach
Sales Manager
Wusys GmbH

SaaS als Chance für den Mittelstand

Automatisierung von Geschäftsprozessen kann entscheidende Wettbewerbsvorteile wie z.B. Geschwindigkeit, gleichbleibende Qualität, Service außerhalb Geschäftszeiten oder Personalbedarfs-Reduktion bringen. Doch oft sind Minimalkonfigurationen von EDV-Lösungen bereits zu groß, um dem Mittelstand einen wirtschaftlichen Einsatz zu ermöglichen.

Software-Hersteller stellen sich zunehmend dieser Situation und bieten Produkte, mit denen viele mittelständische Unternehmen strikt getrennt ein und dieselbe Hardware-Plattform nutzen können.

EDV-Dienstleister installieren solche Plattformen und bieten die Nutzung in Form der Software as a Service (= SaaS) an.

Der Vortrag beleuchtet die Unterschiede zwischen SaaS und dedizierten Implementierungen, stellt ein konkretes SaaS-Modell am Beispiel einer Collaborations-Software vor und gibt einen Ausblick auf die künftige Erwartung an SaaS.